



当社で相談をしないで **新車や中古車** を買うのは かなり **危険** です

きけん
危険

キケン1. 遠くのディーラーや専門店は、何かあった時、すぐに来て欲しくてもダメな場合が

あります。また、大きな会社ですと営業所がたくさんあるので転勤や移動などで、
せつかく仲良くなった担当者がちよくちよく変わってしまうことがあります。



当社が安心
の理由
その1.

当社は営業所が一つもありません。この場所、1か所だけです。なので、
転勤のしようがありません。社長の私、あと30年位は生きるつもりです。
お客様が私たちのことをキライになったり、浮気しない限り、長〜く、じっくりと、おつきあいいただけます。
おつきあいが長くなればなるほど、お互いに情も深まり、あったかい関係がどんどんすすんでいきます。
夢は、大きくするというより、笑顔と人情あふれる、じっくり・あったかなクルマ屋さんをずっと続けることです。

キケン2. 大きな会社や展示車の多い中古車専門店は大規模が大きい分、たくさんの経費がかかります。

テレビCM、展示場の土地や設備、新車や中古車の在庫資金、大勢の営業スタッフの人員費、冷暖房費 など・・・
だから、とにかく たくさんのお客様を集め たくさん売らないと 成り立たないしくみです。

当社が安心
の理由
その2.

当社は テレビコマーシャルなんて、創業50年以上の間にほとんど、流したことがありません。
どんなに「クルマ屋」と「ひと」が大好きで、この仕事をしていても、大手と同じ土俵に
立つことはできません。新車や中古車を並べる土地も、展示車をたくさん仕入れるお金も、
大規模店とは比較になりません。相撲が大好きな小学生が、横綱力士と同じ土俵にあがっ
て勝負ができるはずがありません・・・しかし、逆を言えば、当社は小さい分だけ経費も
最小限ですみます。小回りも利きます。その結果、**お店・会社都合の売り方をしないので、
とことん納得のいくまで相談**できます。また、小さな会社ならではの大きな特徴として、
じっくりと、お客様のペースにあわせて、ていねい、かつ、親切な対応ができます。オプションやメンテナンスなどの、
ご提案プランにつきましても、ほんとうに必要なものだけを選んで頂きますので、いらないセット販売を買うムダも
なくなります。つまり、**買った後の維持費も考えた、ゆとりあるカーライフ**がご提案できます。
私どもスタッフ一同、全力で、あなた様の笑顔と共に、価値あるカーライフの創造をお手伝いします。



キケン3. 大きな会社や展示車の多い中古車専門店は大規模が大きい分、対応に差があり、イヤな経験をしたり、

不満を感じたりすることがあるようです。

「自分でぶつけた修理をディーラーに持って行ったら代車がなくて有料のレンタカーなら手配できます。」と言われた。
新車で買って5年くらい乗ったあたりから、しょっちゅう営業スタッフが「これから修理費がかかっていくので、買い替えま
せんか。決算ですし・・・」コールがしつこくなった。あげくは、「今月のわたしのノルマ、あと2台足りないんで、何とか
お願いします・・・」の泣き落としで、せめられて困ったことがある・・・などなど・・・

当社が安心
の理由
その2.

はい、またまた社長の原山の出番です。私、国産ディーラーの営業マンを何年か経験しました。
つまり、**ディーラーならではの**新車販売や大規模中古車販売のシステムのウラ****を知り尽くしています。
ですから当社では、大規模会社・ディーラーではできない、小さな会社ならではの気配りあふれる商談をいたします。
買ったあとも、「買ってよかった」と思ってもらえるよう、当社スタッフ一丸となってサポートさせていただきます。
決して大手と比較して、お客様が、損になるような売り方はいたしません。というか、私の性格上、できません。

新車・中古車のご購入相談は、社長の原山 または 石川まで、お気軽にどうぞ

TEL 0250-22-1347 午前9時～午後6時 土日もOK

いつも車検や整備で利用している、気心知れた小さな会社だからこそ、**新車・中古車も安心してお得に買えるんです**

旭自動車工業株式会社

第二小学校 橋向かい 新潟市秋葉区新津本町 4-27-18